

02/10/2020



Technico-commercial

Intitulé : Offre d'emploi Technico-commercial

Localité : France entière, nos clients étant majoritairement basés sur Paris, Lyon, Tours et Marseille.

Notre organisme :

DT320 est un organisme de formation et conseil spécialisé en ingénierie et qualité nucléaire. Créé en 2016 et avec un CA en constante augmentation, notre croissance se doit d'être accompagnée de nouveaux talents. Notre périmètre s'étend également tant au niveau géographique que des activités traitées ce qui donne lieu à de nombreux challenges à relever.

Profil :

Ingénieur ou commercial, rigoureux(se), dynamique, aimant les défis mêlés aux aspects techniques. Suite à une formation au sein de notre organisme autour des notions principales de l'industrie nucléaire, vous serez indépendant(e) dans votre organisation et gestion de votre activité. Une première expérience nucléaire sera un plus.

Missions :

En partant de notre portefeuille clients existant, votre mission consistera à créer votre propre réseau BtoB, mener vos prospections, rendez-vous et représentations de l'organisme auprès de vos interlocuteurs. Vous pourrez être amenés à participer à différents salons, présenter nos solutions aux associations d'entreprises du nucléaire Français. Vous pérenniserez votre portefeuille clients et participerez directement au développement du chiffre d'affaire de la société.

Contrat : Indépendant (avec opportunité de création d'un poste en CDI en tant que Responsable commercial de la société si notre croissance se poursuit ainsi).

Rémunération : 15% CA HT réalisé.

DT320- Formation et conseil

Société par Actions Simplifiée au capital de 4 500,00€ | 887 598 951 R.C.S. Aix-en-Provence | NAF/APE : 8559B
Siège social : 295 boulevard du muguet, 13170 Les Pennes Mirabeau | www.dt320.fr