

20/10/2020



Offre de stage – commercial

Intitulé : stage commercial

Localité : Aix-Marseille – 13. Bouches du Rhône

Durée : à partir de 3 mois

Profil : étudiant(e)

Missions :

Dans le cadre du développement de notre organisme de formation opérant sur un secteur spécifique de l'ingénierie et qualité nucléaire, nous recherchons un(e) stagiaire afin :

- de développer nos outils de prospects,
- d'analyser et optimiser notre base de données commerciales,
- de présenter notre organisme ainsi que nos solutions de formations et conseils,
- de constituer votre réseau clients, de les accompagner et leur proposer des devis personnalisés le cas échéant.

Vous intervenez sur toutes les étapes d'avant-vente et jusqu'à la contractualisation afin de participer directement à la croissance de l'organisme.

Des postes de commerciaux sont ouverts à l'embauche dans la continuité de ce stage si vous êtes ouvert(e) à la prise rapide de responsabilités.

Le(La) stagiaire sera également formé(e) aux notions nucléaires principales tout au long de la mission.

En fonction du profil, d'autres missions de développements et d'optimisations pourront être confiées (prises de responsabilités commerciales, identification et participations aux salons nationaux, etc.).

Gratification (versée sur la totalité du stage pour un début au 01/03/21 et d'une durée de 3 mois) : 573,30€ / mois.

DT320 – Formation et conseil

Société par Actions Simplifiée au capital de 4 500,00€ | 887 598 951 R.C.S. Aix-en-Provence | NAF/APE : 8559B
Siège social : 295 boulevard du muguet, 13170 Les Pennes Mirabeau | www.dt320.fr